

TU CLIENTE IDEAL DIGITAL

¿QUÉ ES LO QUIERE
COMPRAR?
¿POR QUÉ?

NECESIDAD FÍSICA

NECESIDAD PSICOLÓGICA

¿CUÁLES SON SUS
REFERENTES?

¿QUÉ VE EN REDES
SOCIALES?

A QUIÉN SIGUE EN
INSTAGRAM (CANTANTES,
ARTISTAS, INFLUENCERS)

¿QUÉ MARCAS QUE SIGUE,
SON SUS FAVORITAS?

¿POR QUÉ LAS SIGUE?

EDAD:

GÉNERO:

SEXO:

ESTADO CIVIL:

HIJOS:

IDIOMA:

FRASE FAVORITA:

OCUPACIÓN:

HOBBIES:

INGRESOS:

ESTUDIOS:

OTROS:

EN QUE GASTA SU DINERO:

HACE COMPRAS EN INTERNET:

¿QUÉ ES LO QUE TE CUESTA TRABAJO
HACER Y QUE LO QUE DEBE?

OBJECIONES AL MOMENTO DE
COMPRAR:

NOTA: INGRESA ESTA INFORMACIÓN EN
CHATGPT, Y SOLICITAR QUE TE HABLE
MÁS DEL CLIENTE IDEAL.